



Hardenberg Consulting ist die führende Personalberatung in der Tiermedizin. Hill's Pet Nutrition ist seit über 75 Jahren ein weltweit anerkanntes, forschendes Unternehmen für Kleintierernährung – und bevorzugter Arbeitgeber für Tierärzt*innen bzw. andere Kenner*innen der Tiermedizin. Praxen, Kliniken und anspruchsvolle Tierbesitzer*innen verlassen sich auf ein wissenschaftlich versiertes Expert*innen Team, das stetige Innovationen und höchste Qualität der Produkte garantiert. Angetrieben von dem gemeinsamen Leitbild, die besondere Beziehung zwischen Menschen und ihren Tieren zu verbessern, engagieren sich rund 3000 Mitarbeitende rund um den Globus für den Erfolg der bekannten Marke. Der hohe fachliche Anspruch des Unternehmens ermöglicht ein einzigartiges Produktportfolio, welches für veterinärmedizinische Spezialist*innen einen festen Bestandteil ihrer Behandlungen darstellt.

Im Zuge der gezielten Verstärkung der Vertriebsaktivitäten im potentialträchtigen, deutschen Markt suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt den

Territory Manager Veterinär (m/w/d) Region Bayern Ost

Die Aufgabe:

- Als Teil des Hill's Territory Field Teams in Deutschland sind Sie persönliche*r Ansprechpartner*in für Tierkliniken und Tierarztpraxen. Sie bauen vor Ort die Beziehungen zu den Entscheidungsträger*innen auf und aus
- Als engagierte*r und kompetente*r Sympathieträger*in machen Sie tierärztliche Kolleg*innen in ihren Praxen / Kliniken sowie von Ihrem Homeoffice aus mit den Produkten vertraut
- Durch Ihre umfassende fachliche Beratung, die Durchführung von wissenschaftlichen Seminaren und Schulungen sowie diätetische Lösungsvorschläge in Einzelfällen fördern Sie den gezielten Einsatz der Produkte
- Auf den einschlägigen Messen bzw. Kongressen sind Sie das Aushängeschild des Unternehmens
- Sie sind als Teil des Hill's Teams für die Verkaufsförderung der Produkte in Ihrer Region verantwortlich
- Sie berichten an den Field Sales Manager

Die Anforderungen:

- Sie haben Tiermedizin studiert, eine Ausbildung als Tiermedizinische Fachangestellte abgeschlossen bzw. einen vergleichbaren Beruf erlernt und konnten bereits Erfahrungen in der tierärztlichen Praxis sammeln
- Sie sind mit Leidenschaft in der Tiermedizin aktiv, gern unterwegs, kontaktfreudig und werden durch verkäuferische Erfolge angetrieben
- Ihr Wissen können Sie geschickt und zielgruppenangepasst vermitteln, das Präsentieren fällt Ihnen leicht
- Ihre bemerkenswerten Planungs- und Organisationsfähigkeiten gehen Hand in Hand mit der Fähigkeit, zügig Beziehungen aufzubauen und Multiplikatoren zu gewinnen



- Vertriebserfahrung im tiermedizinischen oder medizinischen Umfeld, der pharmazeutischen Industrie oder der Ernährungsbranche sind wünschenswert, jedoch keine zwingende Voraussetzung
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift und Unerschrockenheit im Umgang mit digitalen Tools sind erforderlich
- Die Bereitschaft mehrtägig zu reisen ist Voraussetzung

Das Angebot:

Hill's Pet Nutrition bietet Ihnen den Karriereschritt in die tiermedizinische Industrie – und damit in eine neue Dimension der Berufsausübung. Gleichzeitig erhalten Sie die seltene Gelegenheit, Ihre Fachkompetenzen in dem Ihnen vertrauten Markt gezielt einzusetzen. Ein Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung, regelmäßige Fortbildungen, selbstbestimmte Arbeit vom Homeoffice aus und freie Zeiteinteilung garantieren Ihnen ein hohes Maß an Freiheit und Flexibilität. Bei Hill's finden Sie die ideale Plattform, um Ihre Kontaktstärke und Ihr verkäuferisches Talent in einem kontinuierlich wachsenden Markt zu entfalten. Sie werden in einem forschenden, zukunftssträchtigen Unternehmen arbeiten, das mit fachlicher Expertise und hervorragender Reputation in der Tiermedizin weltweit zu den Marktführern der Branche gehört.

Für die erste Kontaktaufnahme stehen Ihnen unsere Berater Dr. med. vet. Felix von Hardenberg und Dr. med. vet. Hendrik Schwarz mit ihrem Team unter der Rufnummer +49 8178 9986410 gerne zur Verfügung. Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer **2382511** per E-Mail an bewerbung@hardenberg-consulting.com

Im Sinne der Gleichbehandlung sind stets alle Geschlechter gemeint. Der besseren Lesbarkeit halber ist im Text nur die weibliche Form beschrieben.

www.hillspet.de

www.hardenberg-consulting.com

www.vetjobs24.com

Stellenangebot

Außendienst

Vertrieb

Verkauf

Tierernährung

Tiernahrung

Sales

Kleintiere

Heimtiere

Tiermedizinische Fachangestellte